

Emne: Få styr på de grundlæggende faser i udbuds-/tilbudsprocessen

➤ **Deltag på vores efterspurgte kursus, og bliv fortrolig med salg til det offentlige**



Har du ikke været på vores kursus "Succes med udbud" endnu? Så har vi en god nyhed til dig og dine kollegaer!

Vi afholder "Succes med udbud" 2 gange mere i år. Vælg den dato, der passer dig bedst:

- [Den 29. november 2018](#)
- [Den 11. december 2018](#)

"Succes med udbud" er et intensivt kursus, hvor vi garanterer, at du på én dag bliver fortrolig med salg til det offentlige. Du vil få styr på formalia, frister, udbudsprocedurer samt overblik over alle faser i udbuds-/tilbudsprocessen. På kurset hjælper vi dig med at kvalificere både proces og tilbud, så du er klædt på til at erobre et marked, hvor der årligt handles for ca. 300 mia. kr.

Vi har gjort det overskueligt for dig

Vi gennemgår de grundlæggende og formelle krav, som du skal kende til i forbindelse med tilbudsafgivelse og salg til det offentlige. Der er fokus på de udfordringer du oplever under hele processen, både før, under og efter tilbudsafgivelsen. Vi gennemgår hele processen og giver dig en række redskaber, der gør dig i stand til at afgive tilbud, overholde vigtige frister og formalia, navigere uden om faldgruberne, og i sidste ende øge dine muligheder for at vinde offentlige udbud.

Vi styrker dine kompetencer

En stor del af tilbudsskrivningen er selve processen, hvor forberedelsen er det helt centrale, herunder planlægning og løbende overblik. På kurset vil du få redskaber, der kan hjælpe dig med at strukturere denne proces, så du har overblik og mulighed for at skabe mere overskud i din organisation. Kort og godt hjælper vi dig med at styrke dine kompetencer, så du har bedre forudsætninger for at skrive det vidende tilbud.

[Se programmet, og tilmeld dig her](#)

➤ **Bliv opdateret på aktuelle nyheder, og bliv inspireret til det næste udbud**



Udbudsguide

Vi er det digitale bindeled mellem indkøbere og leverandører til det offentlige marked. Det betyder, at vi har mange informationer, som vi naturligvis gerne vil dele, og derfor har vi nu udarbejdet en Udbudsguide, hvor du kan blive inspireret og få basisviden om offentlige udbud.

Vi opdaterer løbende med nyt om udbud, herunder lovgivning, rapporter og konkrete værktøjer, som kan være interessante for både indkøbere og leverandører. [Se vores Udbudsguide her](#)

Blog

På vores Blog finder du aktuelle nyheder fra Mercell, vores samarbejdspartnere, offentlige myndigheder og andre aktører inden for offentlige udbud.

Du kan altså nemt få et overblik over, hvad der sker inden for udbudsområdet. [Se vores Blog her](#)

Du behøver ikke at tjekke hver dag, om der er nyt, som er relevant for dig. Abonnér i stedet på vores nyheder, og få et overblik leveret i din indbakke 2-3 gange om måneden. Du kan selvfølgelig altid afmelde nyhedsmailen. [Tilmeld dig til her](#)