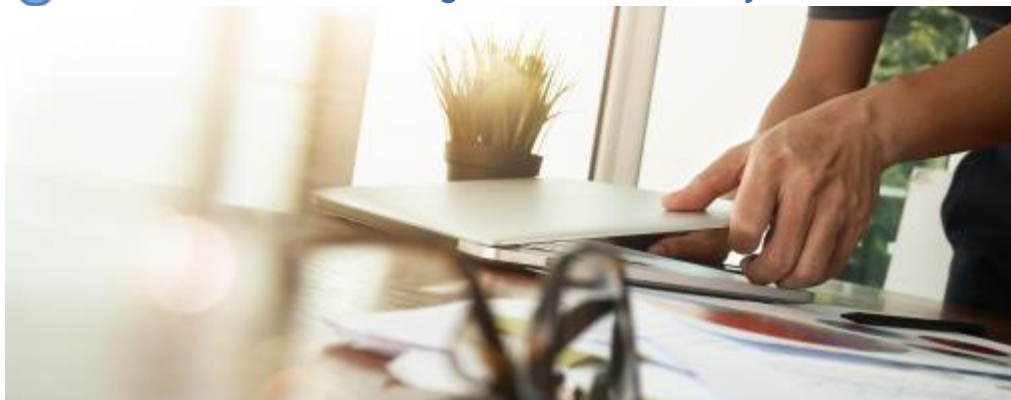


Emne: Vi sætter kursen mod et spændende forår

➤ Kommer snart - Omsætnings- & Konkurrentanalysen 2017



Få overblik over virksomhedens forretningspotentiale og få indsigt i hvad dine konkurrenter omsætter for til den offentlige sektor.

Omsætnings- & Konkurrentanalysen giver et unikt indblik i, hvor meget kommuner, regioner samt udvalgte ministerier og styrelser har købt for hos virksomheder inden for jeres branche. Disse data giver et unikt indblik i omsætning, markedsandele og udviklingstendenser, og er et uvurderligt værktøj i planlægning og afvikling af salgsindsatserne.

I april/maj har vi tallene for 2017 klar, så kontakt os allerede nu for at høre mere om Omsætnings- & Konkurrentanalysen. [Læs mere om Omsætnings- & Konkurrentanalyse](#)

Mens du venter på tallene for 2017, kan du få udarbejdet én eller flere af de øvrige markedsanalyser som vi tilbyder, og du kan naturligvis kombinere dem med Omsætnings- & Konkurrentanalysen. [Få overblik her](#)

➤ Få integration til din kalender og få overblik over tidsfrister mv.

Udnyt mulighederne med din Markedsovervågning og brug portalens kalenderfunktion.

I en travl hverdag kan det være vanskeligt at huske alle tidsfrister og deadlines. De fleste bruger deres kalender til at få overblik over aftaler og opgaver. Det er selvfølgelig også muligt i vores portal, så hvis du har meldt interesse på et udbud, der håndteres af os, så er der en særlig kalenderfunktion til milepæle. I portalen kan du selv vælge om du vil have synkroniseret portalens kalenderfunktion til din egen Outlook kalender.

Kalenderfunktionen er specielt meget nyttig, hvis du følger med i mange udbud. Har du Bronze- eller sølvlicens kan du tilkøbe kalenderfunktionen, har du derimod Guldlicens er det en del af aftalen og du har automatisk adgang.

Kontakt os endelig eller deltag på vores kursus ["Smart overvågning og bedre tilbud" den 19. april 2018](#), og lære mere om kalenderfunktion og integration.

➤ Spændende kursus i foråret



Via vores kurser og arrangementer er det muligt for dig at gå i dybden med et specifikt område eller få en grundig introduktion til vores portal.

Vi afholder følgende kurser i foråret:

"Smart overvågning og bedre tilbud"

Kurset er for dig, som har licens til vores Markedsovervågning. Vi kommer igennem to vigtige faser i udbud-/tilbudsprocessen, dels overvågning af markedet og dels selve tilbudsafgivelsen i vores portal.

[Deltag på næste kursus den 19. april 2018.](#)

"Succes med udbud"

Vi tilbyder et intensivt kursus, hvor du på 1 dag bliver fortrolig med salg til det offentlige. Du får styr på det grundlæggende - formalia, frister, udbudsprocedurer samt overblik over alle faser i udbuds-/tilbudsprocessen. På kurset hjælper vi dig med at kvalificere både proces og tilbud, så du er klædt på til at erobre et marked, hvor der årligt handles for ca. 300 mia. kr.

[Tilmeld dig til kurset den 21. marts 2018.](#)

"Optimér din Markedsovervågning - Webinar"

Webinaret er for dig, som har licens til vores Markedsovervågning. Uanset om du har en Bronze-, Sølv- eller Guldlicens, så får du tjek på de mange forskellige muligheder, som du har adgang til i portalen. Du får gennemgået: Grundlæggende navigation i portalen, profilsøg, avanceret søg, profiltilpasning samt kontaktdatabasen. Husk, at du kan deltage GRATIS, hvis du har Guldlicens. Det er selvfølgelig altid muligt at opgradere til Guldlicens fra Bronze- eller Sølvlicens.

[Deltag på webinar den 14. marts 2018.](#)

Med venlig hilsen

Mercell

Mercell Danmark A/S

Østre Stationsvej 33, Vestfløjen , 5000 Odense C

Telefon +45 63 13 37 00 | E-mail danmark@mercell.com

Web www.mercell.com



Denne e-mail og eventuelle tilhørende dokumenter indeholder muligvis fortrolig information, og er kun tiltænkt de angivne modtagere. Hvis du ikke er den korrekte modtager, eller på anden måde har modtaget e-mailen ved en fejl, er al brug, kopiering og videresendelse ikke tilladt. Du bedes venligst slette mailen og eventuelt tilhørende dokumenter.