

Emne: Tag det rigtige træk og vind over dine konkurrenter

➤ Arbejder du professionelt med tilbud i din virksomhed?



Vil du blive skarpere i tilbudsprocesser og tilbudsskrivning til det offentlige? Vil du gerne have sparring fra erfarne og mindre erfarne tilbudsnerder, der bare brænder for at udarbejde vindende tilbud? Så deltag på vores nye kursus ["Vindende tilbud" torsdag den 3. maj 2018 i Odense](#).

I samarbejde med vores nye partner Bid Excellence tilbyder vi et nyt spændende kursus til dig, som arbejder med tilbud til det offentlige. Kurset er dialogbaseret og tager afsæt i korte oplæg og små provokationer, som skal få dig op af stolen og overveje egen praksis.

[Læs programmet, og tilmeld dig her](#)

➤ Har du styr på udbuds- og tilbudsprocesser?



"Succes med udbud" er et intensivt kursus, hvor du på 1 dag bliver fortrolig med salg til det offentlige. Næste gang kurset afholdes [onsdag den 18. april 2018](#).

Det får du ud af kurset:

- Du får styr på det grundlæggende - formalia, frister, udbudsprocedurer samt overblik over alle faser i udbuds-/tilbudsprocessen
- Du får redskaber, der gør dig i stand til at afgive tilbud, overholde vigtige frister og formalia, navigere uden om faldgruberne, og i sidste ende øge dine muligheder for at vinde offentlige udbud
- Du får redskaber, der kan hjælpe dig med at strukturere denne proces, så du har overblik og mulighed for at skabe mere overskud i din organisation

[Læs mere om "Succes med udbud"](#)

Med venlig hilsen



Merzell Danmark A/S

Østre Stationsvej 33, Vestfløjen , 5000 Odense C

Telefon +45 63 13 37 00 | E-mail danmark@merzell.com

Web www.merzell.com



Denne e-mail og eventuelle tilhørende dokumenter indeholder muligvis fortrolig information, og er kun tiltænkt de angivne modtagere. Hvis du ikke er den korrekte modtager, eller på anden måde har modtaget e-mailen ved en fejl, er al brug, kopiering og videresendelse ikke tilladt. Du bedes venligst slette mailen og eventuelt tilhørende dokumenter.