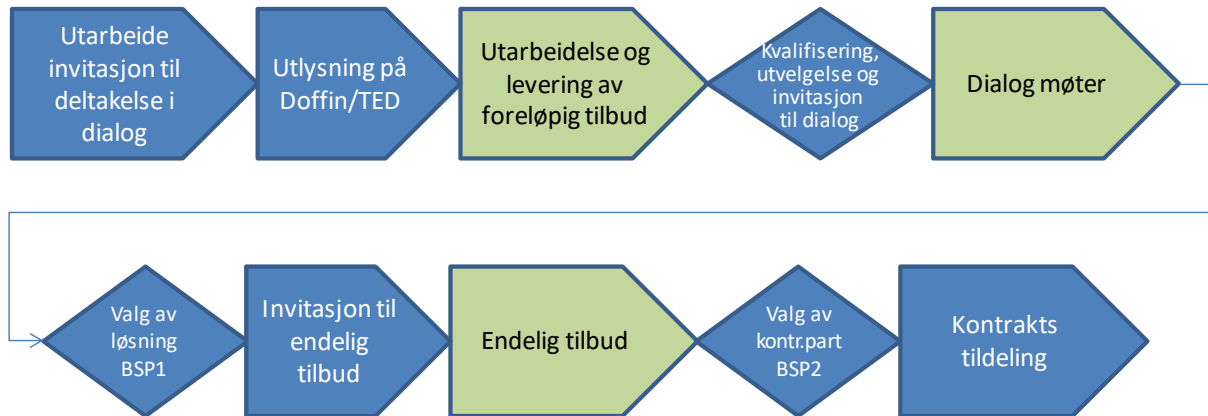
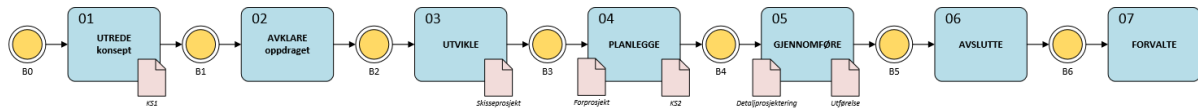


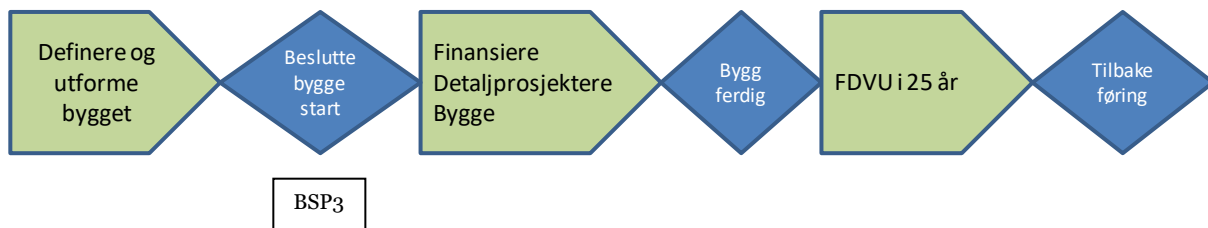
Vedlegg 105 – Definisjoner - Forkortelser

Innhold

<i>Aktører</i>	2
Bestiller	2
Entreprenøren:	2
Leverandøren:	2
Leverandørgruppen (LG):	2
Hovedleverandør(en):	3
Oppdragsgiver:	3
Prosjekteier:	3
Samarbeidspart(ner):	3
Tilbyderne:	3
Tilbyder(en):	3
Tilbydergruppering:	3
Underentreprenøren(e):	3
<i>Begreper</i>	3
Beskrivende dokumenter	3
BSP 1	3
BSP 2	3
BSP 3	4
Dialogfaser	4
Endelig tilbud	4
Foreløpig tilbud	4
Gjennomføringsmodell	4
Konkurranspreget dialog	4
Konkurransgrunnlag 1 og 2	4
Løsningsforslag	5
Målsum	5
Samspill / Allianse	5
Realopsjonskonsept	5
Referanseramme	5



Figur 1: Kontraheringsprosess med konkurranseprega dialog



Figur 2: Gjennomføringsprosess

Aktører

Bestiller: Identisk med Prosjekteier og Oppdragsgiver, altså: Askøy kommune v/rådmannen eller den han bemyndiger.

Entreprenøren: Identisk med leverandøren og Leverandørgruppen (se nedenfor)

Leverandøren: Den av tilbyderne (se nedenfor) som, på grunnlag av det endelige tilbudet blir eller er blitt valgt som samarbeidspart og kontraktspart med bestiller.

Leverandørgruppen (LG): Identisk med Entreprenøren og Samarbeidspartner, men benyttes for å presisere at Entreprenøren består av flere bedrifter (rådgivere og entreprenører).

Hovedleverandør(en): Det firma som representerer Leverandørgruppen/Entreprenøren/Leverandøren og som stiller med Leverandørgruppens Prosjektleder (LG-PL).

Oppdragsgiver: Er identisk med Prosjekteier og Bestiller, altså: Askøy kommune.

Prosjekteier: Er identisk med Bestiller og Oppdragsgiver, altså: Askøy kommune.

Samarbeidspart(ner): Identisk med leverandøren, men benyttet for å presisere at leveransen er et samarbeidsprosjekt mellom leverandørens og bestillers representanter.

Tilbyderne: De potensielle leverandørene (entreprenørene/rådgiverne) med selvvalgte samarbeidspartnere som har bestemt seg for å levere søknad og tilbud på denne konkurransen.

Tilbyder(en): En (bestemt) av Tilbyderne.

Tilbydergruppering: Identisk med Tilbyder(en), men brukes for spesielt å minne om at det gjelder hele tilbydergruppen – altså alle de samarbeidende partene som inngår i Tilbyder(en).

Underentreprenøren(e): Hovedleverandøren sine medspillere i leverandørgruppen og andre underentreprenører til leverandørgruppen.

Begreper

Beskrivende dokumenter

Beskrivende dokumenter er bilag og vedlegg til konkurransegrunnlag 1 og 2 (se nedenfor), som beskriver hvilke behov anskaffelsen skal dekke. Beskrivende dokumenter tilsvarer kravspesifikasjonen/beskrivelsen i tradisjonelle anbudskonkurranser, men i et grovere format.

BSP 1

Løsningene som kommer ut av dialogmøtene innarbeides i det konsept det skal inviteres til å levere endelig tilbud på.

Beslutningspunkt 1 (BSP1) vil fortrinnsvis være en administrativ beslutning i Askøy kommune angående hvilken løsning som skal ligge til grunn for endelig tilbud. Denne beslutningen om valg av løsning ligger til grunn for oppdragsgiver sin invitasjon til endelig tilbud og blir avgjort i den etablerte evalueringsgruppa. Det kan bli aktuelt med en politisk beslutning.

BSP 2

Evalueringsgruppens anbefaling til kontraktspartner vil fortrinnsvis være en administrativ beslutning i Askøy kommune, men den kan bli underlagt politisk beslutning, før det kan inngås kontrakt.

Beslutningspunkt 2 (BSP2) legger opp til at valg av kontraktspart og grunnlag for oppdragsgiver sin invitasjon til inngåelse av kontrakt (intensjonsbrev) foretas i henhold til tentativ fremdriftsplan.

BSP 3

Beslutningspunkt 3 (BSP3) forutsetter at forprosjekt, referanseramme og målsum er klar. Politisk beslutning om igangsettelse av detaljprosjektering og bygging ligger til grunn for endelige inngåelser av avtale for fase 2.

Dialogfaser

Dialogmøtene gjennomføres som individuelle og/eller felles møter med de utvalgte tilbyderne. Dialog med utvalgte tilbydere er planlagt å skje i faser, der oppdragsgiver om nødvendig kan utelukke løsninger underveis som ikke er ønskelig å drøfte videre. I dialogfasene er det adgang til å drøfte og forhandle om alle sider ved oppdraget og løsningsforslagene. Eventuell utelukkelse av løsningsforslag skjer i henhold til tildelingskriteriene. Viser også til konkurransegrunnlaget.

Endelig tilbud

Når oppdragsgiver har besluttet hvilke(n) løsninger(er) som skal ligge til grunn for endelig tilbud, vil tilbydere som har vært med i hele dialogprosessen inviteres til å inngi sitt endelige tilbud. Det er ikke anledning til å forhandle etter at endelig tilbud er avgitt. Endelig tilbud vurderes i henhold til tildelingskriterier som oppgitt i konkurransegrunnlaget.

ETP-modell

Ekvivalent Tilbuds Pris – En metode for vurdering av kvantitative og kvalitative sider ved tilbudet. De kvalitative elementene i det enkelte tilbudet gis karakter for sin egnethet.

Foreløpig tilbud

Foreløpig tilbud er tilbydernes første utkast til løsning og tilbud i henhold til de behov som er skissert i beskrivende dokumenter. Foreløpig tilbud skal inkluderes i tilbyders forespørsel om deltakelse i dialogen, og danner grunnlaget for deler av det som skal drøftes i dialogmøtene.

Gjennomføringsmodell

Gjennomføringsmodell er en helhetlig strategi for valg av:

- Kontraherings- og kontraktsoppfølgingsregime
- Entrepriseform
- Kompensasjonsformat
- Organisering og struktur for styring av prosjektarbeidene

Konkurransepreget dialog

Konkurransepreget dialog (KPD) er en anskaffelsesprosedyre hvor oppdragsgiver grovt beskriver sine behov og inviterer tilbydere til en dialog om alternative løsninger, i en eller flere faser, før det gis endelig konkurrerende tilbud. Prosedyren gjennomføres i samsvar med lov om offentlige anskaffelser av 17. juni 2016 og forskrift om offentlige anskaffelser (FOR 2016-08-12-974) del I og del III, jf. §13-1(2). Viser også blant annet til FOR §23-8, §23-9, §23-10, §23-11.

Konkurransegrunnlag 1 og 2

Konkurransegrunnlaget omhandler bestemmelser, prosessbeskrivelser og administrative opplysninger for konkurransen. Konkurransegrunnlaget er delt inn i

- Konkurransegrunnlag 1 – kvalifikasjons del gir førende beskrivelser for dialogprosessen, hvilke kvalifikasjonskrav leverandøren må oppfylle, utvelgelse av kvalifiserte leverandører som inviteres til å delta i dialogen
- Konkurransegrunnlag 2, konkurransegrunnlag tilbudsdel og tildelingskriterier for valg av endelig tilbud etter avsluttet dialog.

- Konkurransesgrunnlag 2 vil bli oppdatert basert på dialoger og valgt løsningsforslag, som skal legges til grunn for tilbyderens endelige tilbud.

Løsningsforslag

Det er et mål at oppdragsgiver i dialog med tilbyderne skal komme fram til løsning(-er) som skal ligge til grunn for endelig tilbud. Løsningen(-ene) som velges er basert på løsningsforslag og drøftinger med de enkelte tilbyderne i dialogfasene. Løsningsforslag skal utarbeides av tilbyderne innenfor de rammer og behov som er gitt i beskrivende dokumenter og konkurransegrunnlaget for øvrig.

Målsum

Målsum er identisk med prosjektets kalkulerte levetidskostnad (LCC), og skal poengtere at det er LCC-kostnader som skal ha fokus når det gjelder økonomiske mål og rammer. Det vises til Avtalen fase 1, pkt 2.2 og Avtale fase 2, pkt 4.1 og 4.2 når det gjelder elementene i begrepet Målsum.

Samspill / Alliance

Mellom prosjekteier, byggherre, brukere, rådgivere og entreprenører vil det ofte ligge generelle interessemotsetninger, grunnet i at partene har ulike målsettinger. De tradisjonelle gjennomføringsmodellene mangler incitamenter for få til samarbeid mot felles mål. Med bruk av denne samspill-/alliansemodellen som gjennomføringsmodell er det overordnede grepet for å få til et effektivt og målrettet *samspill* for å nå *felles etablerte mål*. Modellen venter med å fastsette måltall for kostnader og gjennomprosjekterer løsninger basert på behovsprøvd prosjektering og tar i bruk en utredningssystematikk som identifiserer viktige forhold og som sørger for at disse blir håndtert gjennom et tverrfaglig samspill mellom og innenfor organisasjonsområdene rådgivere/drifter/bruker/leverandør/entreprenør/eier.

Realopsjonskonsept

Prinsipper og grep for hvordan bygningsmassen skal tilpasses ulike muligheter for fremtidig bruk. De relevante elementene i denne sammenhengen er:

A *Fleksibilitet* – hvordan bygningsmassen kan tilpasses ulik bruk.

B *Generalitet* – hvordan bygningsmassen kan tilpasses flerbruksmuligheter og annen tilnærmet virksomhet.

C *Elastisitet* – hvordan bygningsmassen kan tilpasses behov for større eller mindre arealer.

Referanseramme

Referanserammen er Leverandørgruppens andel av kalkulert investeringssum (del av Målsum). Det vises til Avtale fase 1, pkt 2.2 og Avtale fase 2, pkt 4.1 og 4.2 når det gjelder elementene i begrepet Referanseramme.